



Destek Limitleri

GİRİŞİMCİLİK DESTEK PROGRAMI DESTEKLERİ		DESTEK ÜST LİMİTİ (TL)	DESTEK ORANI (%)	
YENİ GİRİŞİMCİ DESTEĞİ			1. ve 2. Bölge	3., 4., 5. ve 6. Bölgeler
İşletme Kuruluş Desteği	İşletme Kuruluş Giderleri	3.000		
Kuruluş Dönemi Makine, Teçhizat, Yazılım ve Ofis Donanım Desteği		15.000	%60 Girişimcinin kadın veya özürli olması halinde %70	%70 Girişimcinin kadın veya özürli olması halinde %80
İşletme Giderleri Desteği		12.000		
Sabit Yatırım Desteği		70.000		

DESTEK BAŞVURU VE ÖDEME BELGELERİ TABLOSU

TABLO(1)

TRAKYA ABİGEM

A) İŞLETME KURULUŞ DESTEĞİ

- (1) Geri ödemesiz olan bu desteğin üst limiti için 3.000 (üç bin) TL olup, aşağıda belirtilen işletme kuruluş giderlerini (ücretler, hizmet bedelleri, harçlar vb.) kapsar:
- o İşletme kuruluş aşaması noter masrafları (iş ana sözleşmesinin hazırlanması ve onaylanması, işletme müdürü imza sirküleri/imza beyanı, defterlerin tasdik ettirilmesi),
 - o İşletmenin ticaret/esnaf sicil kaydının yapılması,
 - o İşletmenin sicil gazetesinde ilanı,
 - o Fatura, irsaliye ve gider pusulası belgelerinin basımı ve tasdiki,
 - o İlgili odalara kayıt yaptırılması,
 - o İşyeri açma ve çalışma izin ve ruhsatlarının alınması,
 - o Yazar kasa alımı,
 - o Mali müşavir ve muhasebeci ücreti (Serbest Muhasebeci, Serbest Muhasebeci Mali Müşavir ve Yeminli Mali Müşavir Ücretlerinin Esasları Hakkında Yönetmelik hükümleri uyarınca hazırlanan ve her yıl yayımlanan asgari ücret tarifesindeki tutar).

B) KURULUŞ DÖNEMİ MAKİNE, TEÇHİZAT, YAZILIM VE OFİS DONANIM DESTEĞİ

- (1) İşletmenin kuruluş tarihinden itibaren 12 (on iki) ay içinde satın alınan/alınacak makine, teçhizat, yazılım ve ofis donanımları için geri ödemesiz olarak verilen bu desteğin üst limiti 15.000 (onbeş bin) TL'dir.
- (2) Destek ödemesi yapılmadan önce, işletmeden sorumlu personel işletmeyi ziyaret ederek ekte yer alan Yeni Girişimci Desteği Tespit Tutanağını düzenler. Düzenlenen tespit tutanağı evrak kaydına alınır.
- (3) Destek kapsamında satın alınan/alınacak makine-teçhizat yeni veya ilk kullanıcı için düzenlenen satış faturası tarihi itibarıyla en fazla 3 (üç) yaşında olabilir.

C) İŞLETME GİDERLERİ DESTEĞİ

- (1) Desteğin başlangıç tarihinden itibaren 24 (yirmi dört) ay içinde gerçekleşen işletme giderlerine yönelik geri ödemesiz olarak verilen desteğin üst limiti her ay için 1.000 (bin) TL olmak üzere toplam 12.000 (on iki bin) TL'dir.
- (2) Aşağıda belirtilenler işletme gideri olarak sayılır:
 Personel net ücretleri (yeni istihdam şartı aranmaz, asgari geçim indirimi net ücrete dahil edilmez),
 İşyeri kirası (stopaj ve ortak giderler hariç), elektrik, su, ısıtma, telekomünikasyon,
 işyerinde ürün/hizmet üretim amaçlı kullanılan makine ve teçhizata ait yakıt giderleri
- (3) İŞGEM'e ödenen işyeri kirası (stopaj ve ortak giderler hariç), elektrik, su, ısıtma telekomünikasyon giderleri de destek kapsamındadır.
- (4) İşletme sahipleri, ortakları ile bunların eşi, annesi, babası, kardeşi veya çocuğuna ödenen ücretler personel giderleri desteği kapsamında değildir.

D) SABİT YATIRIM DESTEĞİ

- (1) Desteğin başlangıç tarihinden itibaren 24 (yirmi dört) ay içinde satın alınacak, makine ve teçhizat için teminat karşılığı geri ödemeli olarak verilen bu desteğin üst limiti 70.000 (yetmiş bin) TL'dir.
- (2) Destek ödemesi yapılmadan önce, işletmeden sorumlu personel işletmeyi ziyaret ederek Yeni Girişimci Desteği Tespit Tutanağını düzenler. Düzenlenen tespit tutanağı evrak kaydına alınır.
- (3) Destek kapsamında satın alınacak makine-teçhizat yeni veya ilk kullanıcı için düzenlenen satış faturası tarihi itibarıyla en fazla 3 (üç) yaşında olabilir.

BU EĞİTİMİN AMACI

Temel Girişimcilik Konularında;

BİLGİ

BİLİNÇ

ÖZGÜVEN

TRAKYA ABİGEM

düzeyinizin arttırılması.

TANIŞMA

İŞ DENEYİMİ

Daha önce çalıştığınız yerler?
Hangi konularda deneyimlisiniz?
Dernek v.b. gönüllü çalışma?



EV

Nerede yaşıyorsunuz?
Ne zamandan beri?
Nerede yaşamak isterdiniz?



İSİM

AİLE

Evli misiniz?
Çocuğunuz var mı?



HOBİLER

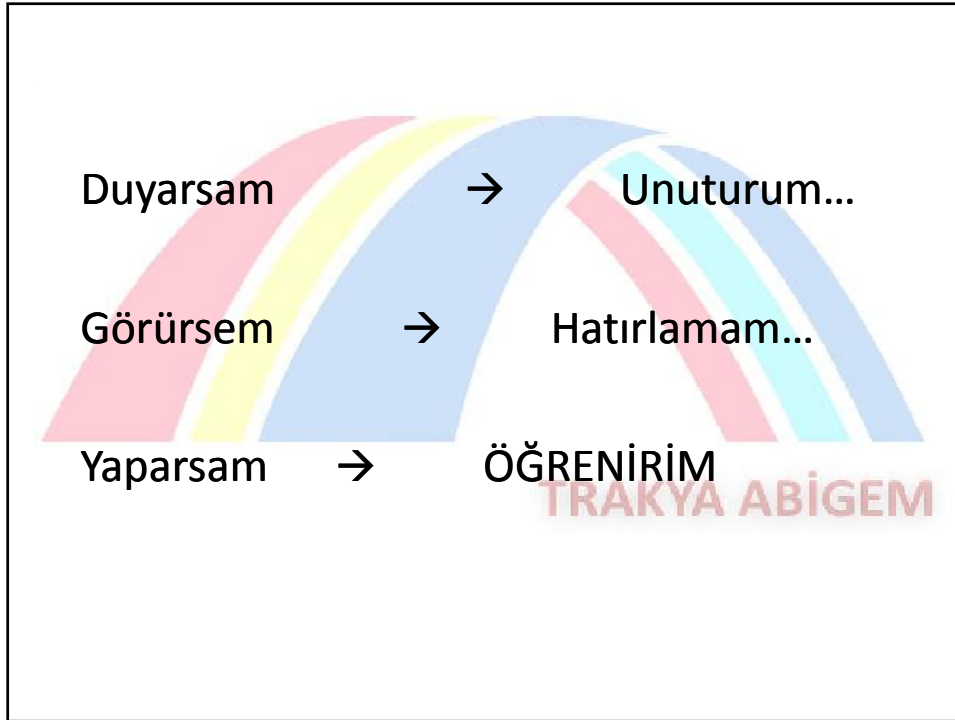
Hobileriniz neler?
Spor, evcil hayvan, müzik,
seyahat, sinema v.s.

İŞ FİKRİ

Neden kendi işinizi kurmak istiyorsunuz?
İş fikriniz var mı? Nedir?
Gelecek için planlarınız neler?



TRAKYA ABİGEM



ÖZGÜVEN

NE FARK EDER Kİ BİLMİYEN İÇİN,
ELMAS DA BİR CAM DA

SANA BAKAN GÖZ KÖR İSE,
KENDİNİ CAMDAN SANMA

TRAKYA ABİGEM

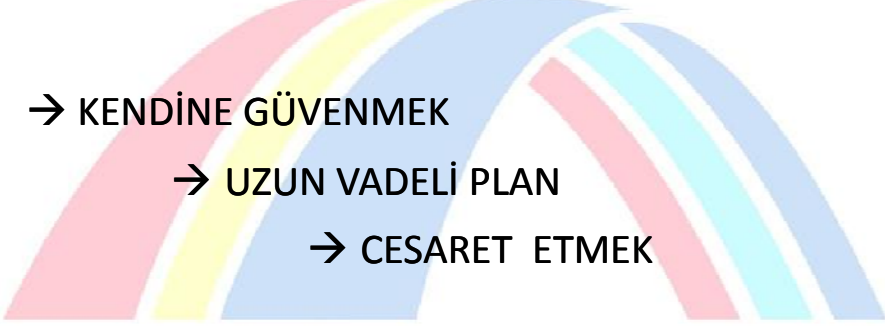
MEVLANA

**Dünyayı değiştirmeyi başarabilenler,
değişikliğe kendilerinden başlayanlardır.**

Bernard Shaw

TRAKYA ABİGEM

KİŞİSEL GELİŞİM VE DEĞİŞİM

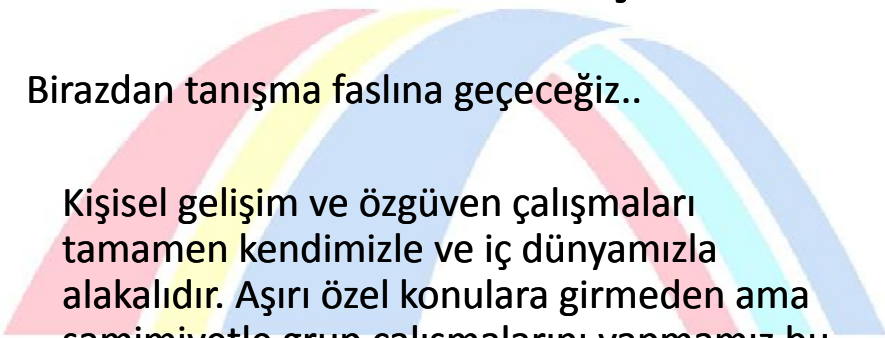
- 
- KENDİNE GÜVENMEK
 - UZUN VADELİ PLAN
 - CESARET ETMEK

TRAKYA ABİGEM

Ben kendime inanırsam, başkaları da inanır..

SAMİMİYET ANLAŞMASI

Birazdan tanışma faslına geçeceğiz..



Kişisel gelişim ve özgüven çalışmaları tamamen kendimizle ve iç dünyamızla alakalıdır. Aşırı özel konulara girmeden ama samimiyetle grup çalışmalarını yapmamız bu eğitimden en fazla yarar görmemizi sağlayacaktır.

TRAKYA ABİGEM

Girişimci Kimdir?

Toplumun gereksinim duyduğu

- ürünleri üreterek,
 - hizmetleri sunarak,
 - ya da ticaret yaparak,
- maddi-manevi kazanç sağlamayı hedefleyen,

bu amaçla kendi işini kurmak için harekete geçen,
ve iş fikrini gerçekleştirmek için

- araştırma,
 - planlama,
 - Örgütlenme ve
 - koordinasyon
- çalışmaları yapan,

sonuçta

- gerekli bilgi-beceri,
 - işyeri, eleman, makina-ekipman v.b. işletme girdileri ile
 - finansman kaynaklarını
- bir araya getirerek, kendi işini kuran kişidir.

TRAKYA ABİGEM

Girişimcilik?

Amaç belirleme,

fırsatları kovalama,

fikir geliştirip hayata geçirme,

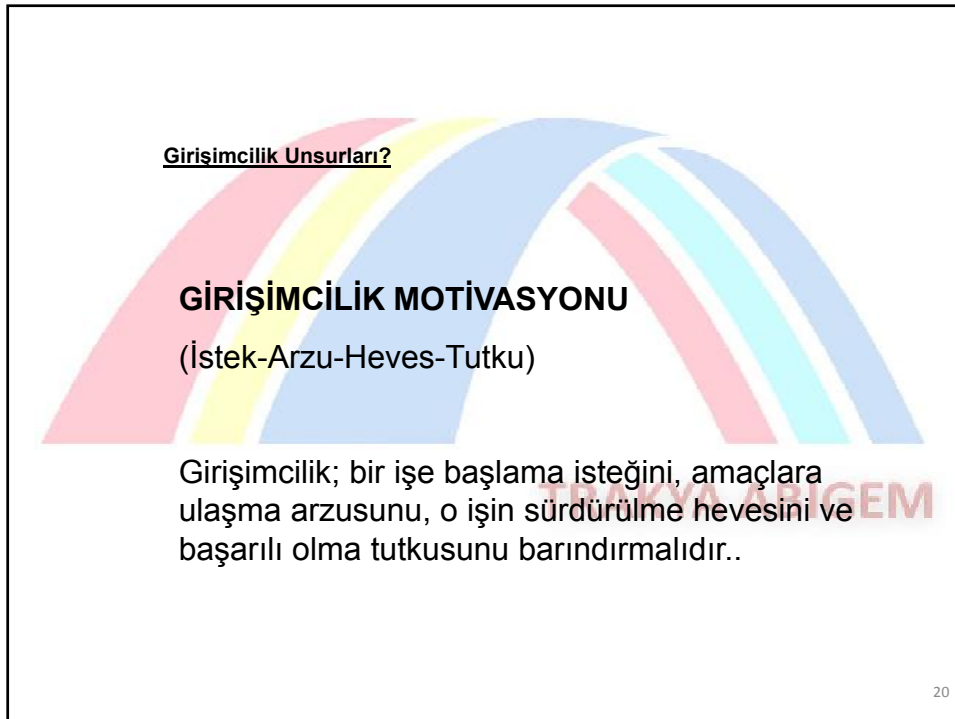
yaratıcılığı kullanarak yenilikler üretme,

başarılı olmak için risk üstlenme

SÜREÇlerinin tümüdür...

TRAKYA ABİGEM

**GİRİŞİMCİ ÇEVRESİNE VE OLAYLARA OLUMLU
YÖNÜ İLE BAKABİLMELİDİR....**



Girişimcilik Unsurları?

BİLGİ-TECRÜBE-YETENEK

(Hobi-Kişisel Eğilimler)

Bir konuda bilgili olma, tecrübe ile pekiştirme ve o konu ile ilgili ihtiyaç duyulan yeteneklere sahip olmak, girişimciliğin başarısını etkiler.

Hobiler, bireysel eğilimlerle desteklenen faaliyet alanları kişinin daha keyifli çalışmasını sağlayacak ve başarıyı kolaylaştıracaktır...

21

Girişimcilik Unsurları?

AZİMLİ OLMA

(Mücadele Ruhu-Kendine Güven)

Başarıya ulaşmada en önemli etmenlerden biri azimli olmaktır.

Azim yoksa, yeteneklerin, bilginin, eğitimin ve zekanın tek başına bir anlamı olmaz.

22

Girişimcilik Unsurları?

TECRÜBE-TAVSİYELERDEN YARARLANMA

Amerika'yı yeniden keşfetmenin anlamı yoktur..

Daha önce yaşanmışları örnek alma, hataları tekrarlamama, uzman bilgisinden yararlanma, girişimciliğın başarısını da beraberinde getirir.

23

Girişimcilik Unsurları?

HAYAL KURMA-SEZGİ GÜCÜ

(Sürekli Gözlem-Sürekli Deney-Sürekli Araştırma)

Girişimciliğın ulaşabileceğı nokta hayal gücü ile sınırlıdır. Yaratıcılık ve yenilikçiliğı de kapsar.

Olabilecekleri hayal etme, planlamanın ilk aşamasıdır. Bilinmeyen belirsiz olayları önceden görebilme yeteneğı gereken önlemleri alma ve adımları atmayı sağlar.

24

Girişimcilik Unsurları?

İLETİŞİM-ETKİLEŞİM BECERİSİ

Girişimcilik; çok farklı alanlarda çok farklı kişilerle ilişki kurmayı gerektirir.

Kurulan ilişkilerin her zaman en yararlı olacak şekilde sürdürülmesi zorunludur.

İlişkilerin sürdürülmesi, etkin etkileşim yaratılması ile mümkün olacaktır..

25

Girişimcilik Unsurları?

PLANLI ÇALIŞMA

(Adımların Tespiti-Planlanması-Öngörülmesi)

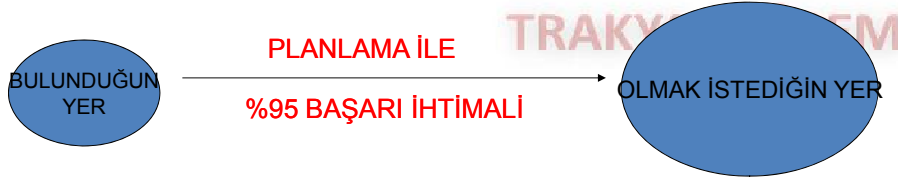
Yapılacak her işin bir planı olmalıdır.

Pek çok değişik unsuru göz önüne alarak, belirli bir düzen içinde organize etmek ve amaca yöneltmektir....

26

PLANLAMANIN AMACI

BİR NOKTADAN, BİR BAŞKA NOKTAYA
EN AZ AKSAMA İLE ULAŞMAKTIR.



Kendi toplu taşıma aracı olan kişilerle
çalışarak, grup seyahatleri için bir
organizasyon işi yapmaya karar verdiniz. İlk
işinizi bağladınız. İstanbul'dan Ankara'ya, 15
kişilik grubun götürülmesi işini aldınız.
Yapılacakları planlayınız.

Girişimcilik Unsurları?

RİSK ALMA-RİSKİ ÜSTLENME

(İnisiyatif Kullanabilme-Cesaret)

Atılacak her adımın ortaya çıkaracağı içsel-dışsal, özel-genel risklerin üstlenilmesi gerekir.

Girişimcilik başarısı; bu riskleri bireysel olarak göğüsleyebilme cesareti ile doğru orantılıdır.

Atılacak her adımda verilen kararlar, risk ve sorumluluğu beraberinde getirir.

29

Girişimcilik Unsurları?

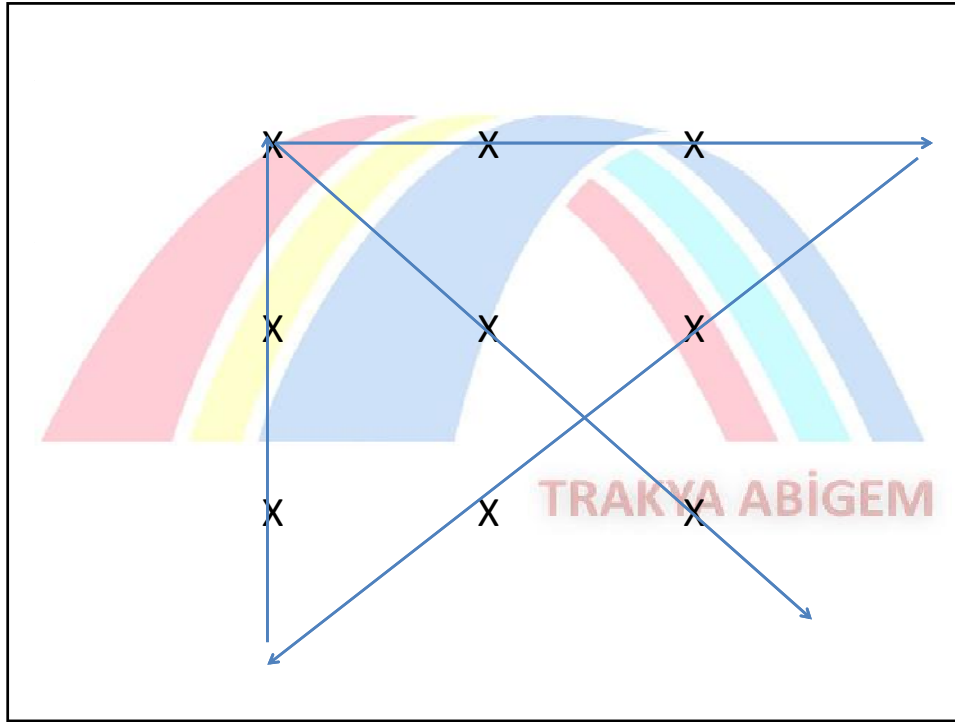
YARATICILIK-YENİLİKÇİLİK

(Geleceği Görebilme-Kendini Geliştirme)

Girişimcilik; ihtiyaçlara cevap verecek yeniliklerin yaratılmasını gerektirir.

İhtiyaçları önceden görebilmek ve/veya uygun tespitler yaparak var olanda yenilik yapmak kaçınılmazdır.

30



Girişimcilik Unsurları (özet)?

MOTİVASYON-AZİM
BİLGİ-TECRÜBE-YETENEK
HAYAL KURMA-SEZGİ GÜCÜ
YARATICILIK-YENİLİKÇİLİK
PLANLI ÇALIŞMA
TECRÜBE-TAVSİYELERDEN YARARLANMA
İLETİŞİM-ETKİLEŞİM BECERİSİ
RİSK ALMA-RİSKİ ÜSTLENME

..... "GEREKTİRİR"

32

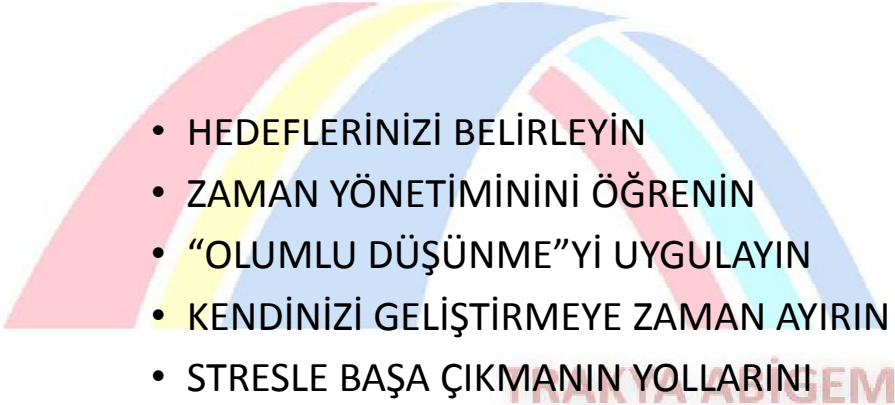
Girişimcilik Neden Önemlidir?

- Girişimcilik, iş yaratılmasına ve büyümeye katkıda bulunur.
- Girişimcilik, rekabet açısından büyük önem taşır.
- Girişimcilik, kişi potansiyeline gelişme olanağı verir.

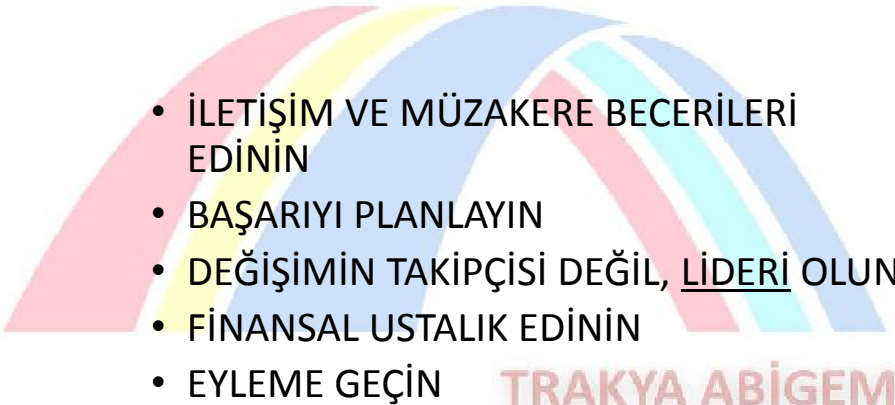
Girişimcinin Geçmişi

- **AİLE ORTAMI:**
 - Anne-babanın mesleğı ve sosyal statüleri,
 - Anne-babanın yetiştirme tarzı ve desteğı,
 - Kardeşler arası doğum sırası.
- **EĞİTİM:**
 - Yüksek eğitim veya uzmanlık/ustalık şart değıl.
- **YAŞ:**
 - ABD için genelde girişime başlama yaş aralığı: 22-55
 - Sıklıkla erkekler 30, bayanlar 35 yaşında başlıyor.
- **İŞ TECRÜBESİ:**
 - Eski iş(ler)le ilgili kötü tecrübeler:
 - Hayal kırıklığı, yüklelememe, büyümeme, bıkmama
 - Eski iş(ler)de edinilmiş iyi tecrübeler:
 - Tüketicii ve beklentilerini yakından tanıma,
 - Finans çevreleri ile iyi ilişkiler,
 - Planlama, ürün geliştirme ve imalat tecrübesi,
 - Yönetim tecrübesi.

Girişimci İçin Başarının Temel Kuralları

- 
- HEDEFLERİNİZİ BELİRLEYİN
 - ZAMAN YÖNETİMİNİ ÖĞRENİN
 - “OLUMLU DÜŞÜNME”Yİ UYGULAYIN
 - KENDİNİZİ GELİŐTİRMeye ZAMAN AYIRIN
 - STRESLE BAŐA ÇIKMANIN YOLLARINI BULUN
 - İLİŐKİLERE DEĞER VERİN

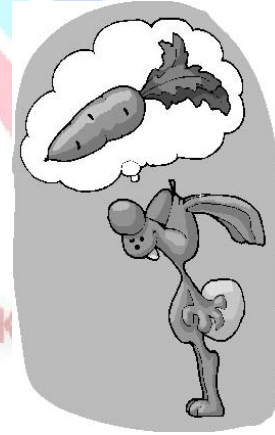
Girişimci İçin Başarının Temel Kuralları

- 
- İLETİŞİM VE MÜZAKERE BECERİLERİ EDİNİN
 - BAŞARIYI PLANLAYIN
 - DEĞİŐİMİN TAKİPÇİSİ DEĞİL, LİDERİ OLUN
 - FİNANSAL USTALIK EDİNİN
 - EYLEME GEÇİN

“Yapmak ile söylemek arasında deniz vardır”

Alıştırma

- İnsanları girişimcilğe çeken nedenler?



İnsanları Girişimcilğe Çeken Nedenler - 1

- Para kazanma arzusu,
- Bürokrasiden uzaklaşma,
- Bir işi başarıyla yürütüp yürütemeyeceğini görme arzusu,
- Pazarda bir açık olduğunu ve bu açığın karşılanmadığını belirleme,
- İş fikrine güven,
- Kendi birikimine ve yeteneğine güven,

İnsanları Girişimciliğe Çeken Nedenler - 2

- Hobiye işe çevirmek,
- İşten çıkartılmak,
- Sermaye sahibi olmak,
- Kendi patronu olma isteği,
- Kendi zamanını kontrol edebilme...

İnsanlar Neden Kendi İşini Kurar?

Kendi kendinin
patronu
olmak

Zamanın
kontrolünü
eline almak

Daha çok
para
kazanmak

İdeallerini
gerçekleştirmek

Gerçek özgürlüğe
kavuşmak

Alıştırma

- Kendi işinizin sahibi olmanın ödülleri nelerdir?



Girişimciliğin Ödülleri

- Başkası için çalışmıyor olmak = Kendinin patronu,
- Zevk aldığı işi yapmanın mutluluğu, bir hobinin işe dönüştürülmesi,
- Başarı veya başarısızlığın sorumluluğuna sahip olmak,
- Büyük bir kurumun küçük bir parçası olmamak,
- Daha yüksek gelir,
- Doğru olduğuna inandığınız şeyi yapmak.

Alıştırma

- Girişimciliğin riskleri nelerdir?



Girişimciliğin Riskleri-1

- Nakit akışında tıkanıklık,
- Kısıtlı müşteri tabanı,
- Hayır diyememek,
- Bürokrasi,
- Tedarikçilerle uğraşmak,
- Yalnızlık,
- Stres,

TRAKYA ABİGEM

Girişimciliğın Riskleri-2

- İş yoksa para da yok,
- Zaman yetersizliğı,
- İşin hızlı büyümesi,
- Müşterilerin varlığınızdıan haberdar olmaması,
- Hastalık izni ve tatil olanağının bulunmaması...

TRAKYA ABİGEM

Girişimci adaylarının kendilerine sormaları gereken sorular - 1

- Tek başıma çalışabilir miyim?
- Uzun süreli ve düzensiz saatlerde çalışmaya hazır mıyım?
- Baskı altında kalınca hemen çözölür müyüm?
- Hatalarımı kabul eder ve onlardan ders alır mıyım?



Girişimci adaylarının kendilerine sormaları gereken sorular - 2

- Mevcut yaşam tarzımı değiştirmeye hazır mıyım?
- Sağlık durumum uygun mu?
- İş için şahsi varlıklarımı riske atmaya hazır mıyım?
- Bir işletmeyi yşrştmenin sorumluluğuna hazır mıyım?



TRAKYA ABİGEM



Girişimci adaylarının kendilerine sormaları gereken sorular - 3

- Ne tşr bir iş kurmalıyım?
- Kuracağım işin başarısını nasıl sağlayabilirim?
- Ne tşr becerilere sahip olmalıyım?
- Eğer bu kadar iyi bir fikir ise niye başkaları yapmıyor?
- Ne tşr desteklere ihtiyacım olabilir?



TRAKYA ABİGEM

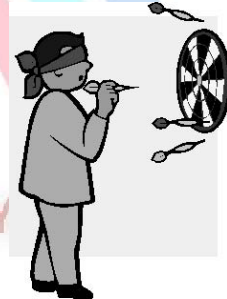
Alıştırma

- Bir işletme neden başarısız olur?



Bir işletme neden başarısız olur? - 1

- Plansızlık,
- Başarısız pazarlama,
- Fazla hırs,
- Kötü kalite,
- Yanlış ürün veya hizmet,
- Düşük fiyatlandırma,



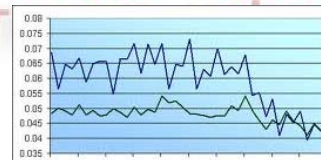
Bir işletme neden başarısız olur? - 2

- Satış sonrası hizmet yetersizliği,
- Çalışanların kalifiye olmaması,
- Sermaye eksikliği,
- Kötü finansman yönetimi,
- Mevzuat ve bürokrasi,
- Gevşek ve başarısız yönetim,
- Esnek olmama,



Bir işletme neden başarısız olur? - 3

- İşletmeden fazla para çekilmesi,
- Kötü ün,
- Deneyim eksikliği,
- Plansız büyüme,
- Rekabetin gözardı edilmesi,
- Yanlış yer,
- Dış faktörler...





3. Bölüm İŞ FİKRİ

TRAKYA ABİGEM

İş Fikri nedir?

İş fikri;
Bireyin, sahip olduğu/olabileceği bilgi-tecrübe-yetenek ve kaynaklara uygun bir konunun gelir getirecek şekilde ortaya konması, düzenlenmesi, tarif edilmesidir.

Fikir

İş Fikri

TRAKYA ABİGEM

İyi bir İş Fikri Nedir?

İş, bir fikri satılabilir ürün veya hizmete dönüştürmektir. Sadece bir fikre sahip olmak yeterli değildir, fikirlerin hayata geçirilmesi gerekir.

- 
- İnsanların ihtiyacı olan bir ürün/hizmet
 - Potansiyel müşterilerinizi biliyorsunuz
 - Ürün/hizmetinize ihtiyacı olan yeterince müşteri var
 - İş yapmayı seviyorsunuz
 - İş için doğru insanları tanıyorsunuz
 - İş yapma beceriniz var
 - Ürün/hizmetiniz piyasada olanlardan farklı

İŞLE İLGİLİ FİKİR NE DEMEKTİR?

- İşinizin **ne tür** ürün yada hizmet sağlayacağını,
 - İşinizin, ürünü ve hizmeti **kimlere** sağlayacağını,
 - İşinizde, ürünlerin ve hizmetlerin **nasıl** satılacağını,
 - İşinizin müşterilerin **hangi** ihtiyaçlarını karşılayacağını
- Tanımlamaktır.

Alıştırma

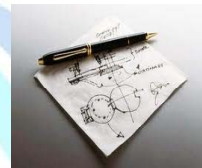
- İnsanlar iş fikirlerini nereden bulurlar?



TRAKYA ABİGEM

İnsanlar iş fikirlerini nereden bulurlar?

- Geçmiş tecrübeleriyle,
- Pazarda mevcut bir boşluğu belirleyerek (fırsat),
- Yeni bir ürün veya hizmet geliştirerek,
- Mevcut bir işi satın alarak,
- Beceri, hobi ve ilgi alanları üzerine bir iş fikri geliştirerek,
- Başkasının iş fikrini kopyalayarak,
- Eski iş fikirlerini geliştirerek ve uyarlayarak...



TRAKYA ABİGEM

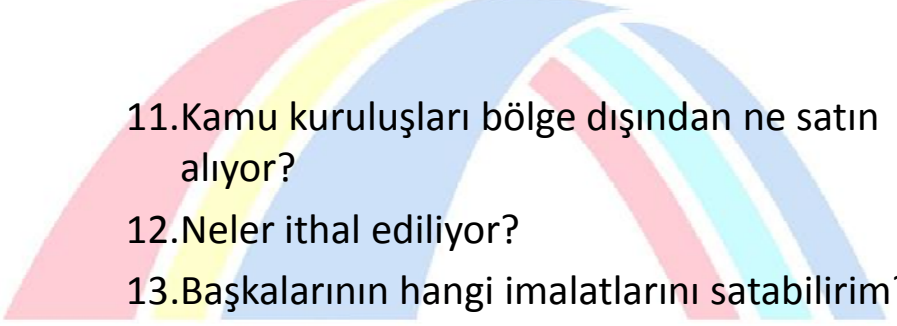
İş fikri seçmenizde yardımcı olabilecek sorular - 1

1. Bulunduğum yerde ne tür mal ve hizmetlere ihtiyaç var?
2. Yerel firmaların ne tür mal ve hizmetlere ihtiyacı var?
3. İşyerimdeki çalışma arkadaşlarımla fikirleri neler?
4. Bölgede turizm işletmeleri için özel olanaklar var mı?
5. Yerel üniversitelerde hangi iş fikirleri üretiliyor?

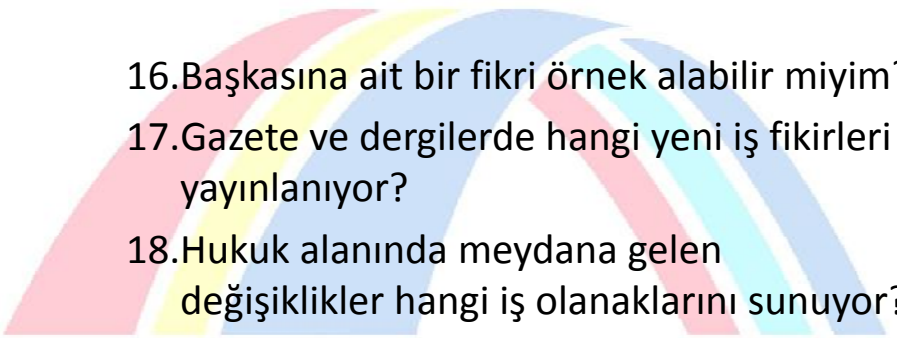
İş fikri seçmenizde yardımcı olabilecek sorular - 2

6. Ne tür becerilere sahibim?
7. Mevcut becerilerimi bu iş için uyarlayabilir miyim?
8. Hobimi bir iş fikrine dönüştürebilir miyim?
9. Ben nasıl biriyim?
10. Evden çalışabilir miyim?

**İş fikri seçmenizde yardımcı olabilecek
sorular - 3**

- 
- 11.Kamu kuruluşları bölge dışından ne satın alıyor?
 - 12.Neler ithal ediliyor?
 - 13.Başkalarının hangi imalatlarını satabilirim?
 - 14.Yeni fikirler üretebiliyor muyum?
 - 15.Mevcut bir fikre başka hangi açılardan bakabilirim?

**İş fikri seçmenizde yardımcı olabilecek
sorular - 4**

- 
- 16.Başkasına ait bir fikri örnek alabilir miyim?
 - 17.Gazete ve dergilerde hangi yeni iş fikirleri yayınlanıyor?
 - 18.Hukuk alanında meydana gelen değişiklikler hangi iş olanaklarını sunuyor?
 - 19.Mevcut bir işletmeyi satın alabilir miyim?

Yeni bir fikir yaratma yöntemleri

- Beyin fırtınası
- Fikirler Haritası
- Sorun çözme – İhtiyaç giderme
- Yatay düşünme

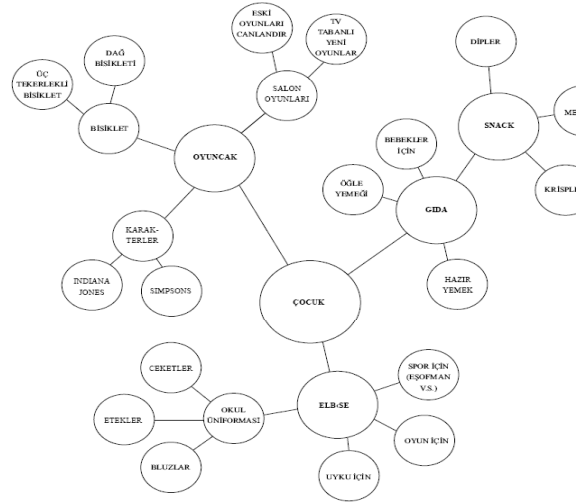
TRAKYA ABİGEM

Beyin Fırtınası Nasıl Yapılır?

- 4-8 kişi
- Yazıcı
- Amaç belirli
- Zaman sınırı
- Sınırlama ve eleştiri yok
- Söylenenlerden yeni fikir üretilebilir
- Fikirler birbirine bağlanabilir
- Mümkün olduğunca çok fikir

TRAKYA ABİGEM

Fikirler Haritasına Örnek



Problem Çözme / İhtiyaç giderme

- Problem - İhtiyaç
- Problemin - İhtiyacın sebebi
- Olası çözümler
- En iyi 3-4 çözüm
- En iyi çözüm
- Dene (işe yaramadı / işe yaradı)
- Uygula

TRAKYA ABİGEM

Problem Çözme

- Leke çıkarıcı
- Alışveriş arabası
- Hırsız alarmı
- PVC kapı pencere

Problem

Çözüm

- Anahtar kaybetme
?
- Çorap kaçması

?

TRAKYA ABİGEM

İhtiyaç Giderme

- Evde kuaför hizmetleri
- Kedi-Köpek pansiyonu
- Fast food
- Küçük ambalajda seyahat setleri

TRAKYA ABİGEM

Yatay Düşünce

Bu işi bu şekilde yapmak zorunda mıyız?

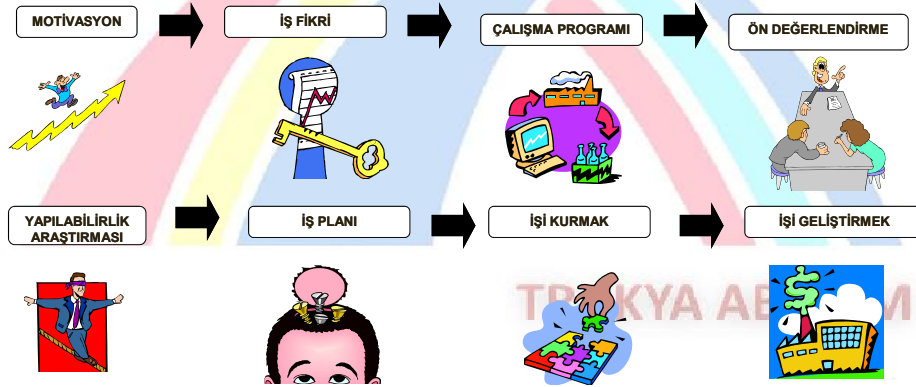
- Benzin istasyonları
- Dikey jaluzi
- İlan Tahtaları

TRAKYA ABİGEM

İş Fikri İçin GZOT Analizi

		Geliştirilecek	Önlem alınacak
Kendimizle ilgili	Güçlü yanlar		Zayıf yanlar
Dış çevreyle ilgili	Fırsatlar		Tehditler

Girişimcinin İş Kurma Sürecindeki Temel Adımları



Trakya Avrupa Birliği
İş Geliştirme Merkezi A.Ş.

EU Turkey Business Development Centre

Trakya ABİGEM

İşinize yenilikçi Çözümler Sunar...

TEŞEKKÜRLER

FATİH YALDIZ

TRAKYA ABİGEM GENEL MÜDÜR

Tel: 0 282 261 1029

CEP: 0538 6320580

Fax: 0 282 261 0063

fat.valdiz@gmail.com

fyaldiz@abigem.org